

Konepajan vaittina oma tuotekehitys

Risto Ojanen

Kun hoito- ja sairaalakalusteet tulivat käsipumppujen lisäksi Vammalan Konepajan valikoimiin 1979, tarvittiin lisäneliöitä. Niitä ei torin laidalta lähdetty etsimään kaukaa, vaikka kaupanteko lähiseudulla onkin liikevaihdosta vain prosentit verran.

"Omalle maalle oli luontevaa laajentua", sanoo toimitusjohtaja Seppo Suuriniemi Nuupalan tehtaalta.

"Muuttamalla Putajaan asti olisimme saaneet kehitystukea. Halusimme kuitenkin pitää kiinni osaavasta työvoimastamme. Ammattitaito ja laatu ovat edelleen yrityksemme johtajatuksena."

Maisemaan sulautuvan teollisuuslaitoksen "pihapiiriin" kuuluu myös Putajan tien toisella puolella oleva entinen ruukutehdas, jossa ovat näyttely- ja kokoustilat sekä kuntosalit. Rakennuksen raaka tilipinta on jätetty rosoisen tehdasmaiseksi, mutta sisusta on valoisa ja modernia.

"Olen puhunut vanhan säilyttämisestä, eikä semmoinen voi jäädä vain puheeksi", sanoo Suuriniemi.

"Myös ympäristöpoliittikkään suhtaudutaan vakavasti. Luontoa ei rasiteta ja kierätysmateriaalia käytetään runsaasti. Konepaja on myös Ekokemmin osakkeenomistaja."

Suomalaisia ulkomaille

Vammalan Konepajan tuotteet tunnetaan paremmin isossa maailmassa kuin täällä, vaikka asiakkaita ovat esimerkiksi Vammalan alueella ja Hoppu.

"Suomen kehitysyhteistyö aloimme toimittaa pumppuja Tansanian vuonna 1970. Pumppujen ja varaosien saanti oli turvattava ja toiminta on ollut mahdollista Suomen teollisen yhteistyön rahaston Finnfundin tuella. Maailmanpankki halusi samanlaista toimintaa Ghanaan, jossa olemme sadan prosentin osuudella. Tansaniassa meidän prosenttimme on 45."

Konepajan myyntikonttori on Tukholmassa.

"Syy on se, että naapuri on ollut meille vahva vientimaa. Myymme Ruotsissa sujuvasti myös kilpailijan tuotteita", sanoo Suuriniemi.

Kilpailijoita on kotimaassakin. Merivaara on alan johtaja, mutta Konepaja pinnii heti hyvänä kakkosena.

"Yksi valmistaja on Lemilä, ja nyt alalle on tullut suomalainen Stieglmeyer, jolla on Suomessa tytäryhtiö. Lisäksi Respecta tuo maahan tanskalaisia kalusteita."

Kovassa kilpailussa Vammalan Konepaja edustaa aika puhtaasti kotimaista tuotantoa.

"Osa Stieglmeyerin tuotannosta tulee Puolasta. Merivaaran taas Isekistä. Me puolestamme kehittelemme jatkuvasti uusia malleja kilpailemaan tuontituotteiden kanssa. Tuotekehitys on kuusi prosenttia liikevaihdostamme", sanoo Suuriniemi.

Lisävahtia idänkaupasta

Idänkauppa avasi Konepajalle lisää vientimarkkinoita.

"Kun kotihoidosta alettiin vasta puhua, tuotekehittäjäme Matti Mäkeä sai aja-

tuksen potilasnosturista. Neuvostoliittolaiset näkivät sen yhdessä näyttelyssä ja kauppoja alettiin tehdä."

Suuriniemen vaimo, joka on fysioterapeutti, perusti Vammalaan siten alansa yrityksen, jolle Konepaja teki hoitopöytä. Instrumentarium kiinnostui niistä ja aloitti markkinoinnin. Sen jälkeen Konepajan vauhti kiihtyi.

Nyt Konepaja on niin tuttu nimi, että toukokuussa sarjavalmistukseen tulee vaa kiropraktikon pöytä on myyty Eurooppaan pelkän esitteen pohjalta. Firman vienti on koko toiminnasta 65-70 prosenttia.

Käsipumput ovat edelleen kuvassa mukana. Niiden osuus koko liikevaihdosta on 15 prosenttia. Silmiä hivelevä 30-luvun design on saanut rinnalleen uutta muotokieltä, ja nyttämmin esimerkiksi saaris-to-olosuhteisiin on pumpuissa käytetty sopivia materiaaleja kesämateriaalia vastaavasti.

Lisää väkeä

Kun firma muutti keskusta paikalleen, koko liikevaihto oli nelisen miljoonaa markkaa. Siitä liikevaihto on 20-kertaistunut.

Firma on rynninyt vauhdilla eteenpäin. Työ on automatisoitunut, mutta työntekijämäärä on silti pysynyt Nuupalassa koko ajan suunnilleen samana. Nyt henkilökuunta on jopa kasvussa.

"Tässä kuussa olemme ottaneet viisi uutta työntekijää ja ottaisimme enemmänkin.

Yleensä väkeä on saatu ammatikoulusta ja uudelleen koulutettuja opiskelijoita. Meille tulevat nuoret ymmärtävät pääsääntöisesti sen, että maailmassa on selviydyttävä omalla työllään. Työvoimatoimisto on hyvin selvillä

vaatimuksistamme."

Suuriniemi on mielissänsä siitä, että verstatlialla on myös naisia, 15 prosenttia työvoimasta.

TYRVÄÄNT
SANOMAT
110
VUOTTA

Isokenkäiset

on juttusarja paikallisista yritysjohtajista. Yrityspomojen pallilla luotailaan yritysten näkymiä ja samalla seuramme suomia mahdollisuuksia firmojen näkökulmasta. Sarja jatkuu lehtemme 110-vuotisjuhliavuoden ajan.

Vammalan Konepajassa naisilla on merkittävä osuus. Tämä kansainlainainen on katsellut toimitusjohtaja Seppo Suuriniemen töitä päältä jo viitisen vuotta.



Isokenkäinen, vaikka numero onkin 41.

Juoksupojasta firman pomoksi

Seppo Suuriniemi, toimitusjohtaja, 69 vuotta.

Perhe: vaimo.

Ura: Pienyrityksen poika, joka jo oppikoulun ensimmäisellä luokalla oli firman juoksupoikana, hoiti laskutuksen 15-vuotiaana ja kirjjanpidon 18-vuotiaasta. Ylioppilas Seinäjoen Lyseosta 1954, insinööriksi teknillisestä opitosta 1959, kesätöinä omakotitaloputkuriakointia. Suomen Puhallin-tehtaan päällikkönä Vaasassa, Kotkassa ja Tampereella. Tampereen yliopistossa työn ohessa ekonomintutkinto 70-luvun alussa. Puhallintehtaan pääkonttorin hallintojohtaja vuoteen 1979. Kursu Vammalaan 1979, jossa Konepajan toimitusjohtajana edelleen.

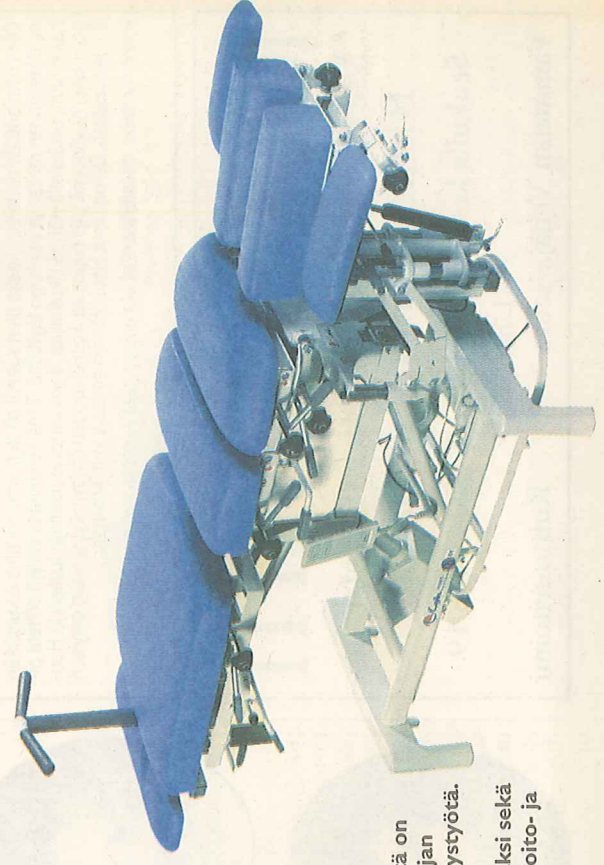
Harrastukset: Hiihto, lenkkeily, tennis ja "apulaisena olo" kotipuutarhanhoidossa.

Kengän numero: 41.

Mielikirja: Filosofinen kirjallisuus, erityen buddhalaisuus ja hindulaisuus. Tampere-talon filosofianpäivät 3.-4. huhtikuuta ovat taas perheen yhteinen kohde.

Mieliruoka: Kasvisruoka oman puutarhan tuotteista, varsinkin kaalimaito, antimista parsaa- ja lehtikaalia. Suuriniemi ei kuitenkaan ole pelkkä kasvisyöjä.

Mielijuoma: Tee, hyvät tansanialaiset ja kenialaiset laadut, myös vihreä tee.



Kiropraktikon pöytä on Vammalan Konepajan uusinta uutta kehitystyötä. Firma tuottaa käsipumppujen lisäksi sekä fysioterapia- että hoito- ja sairaalakalusteita.

Maailma markkinoina

Vammalan Konepaja on emoyhtiö.

Kirjanpöydäisesti organisaatiosta puhutaan konsernina, ei muuten.

Emoyhtiön kuuluvat valimo Aetsässä eli Kiikan metalli sekä sairaalatarvikkeita valmistava Temalex Kempeleellä, johon on panostettu viime aikoina vahvasti.

Afrikassa käsipumpputuotantoa on sekä Accrassa Ghanaassa että Dar es Salaamissa

Tansaniassa. Myyntikonttori yhtiöllä on Tukholmassa ja edustajia 17 maassa Euroopassa, Yhdysvalloissa, Kanadassa, viidessä Aasian maassa, kahdeksassa Lähi-Idän valtiossa sekä Nigeriassa Afrikassa.

85-vuotiaan firman koko liikevaihto on 14 miljoonaa euroa. Vammalassa ja Kiikassa on työntekijöitä 80, Kempeleellä 25, Ghanassa 15, Tansaniassa 15 ja Tukholmassa kymmenen eli yhteensä 145.