

Lojer Oy, Pensi Rescue ja Frestems ovat kokoamassa Sastamalan alan erikoisosaajien Medical-verkoston.

Katri Tanni

Lojer Oy, Pensi Rescue ja Frestems ovat varmasti monelle tuttuja yrityksiä. Mutta se, että edellä mainitut toimivat lähes samalla toimialalla, yhteistä osaamista hyödyntäen on paikallinen erikoisuus.

Lojer, Pensi ja Frestems jakavat nyt lujittaa seudullista osaamisverkostoa ensistään. Yritykset ovat kokoamassa Sastamalan alan erikoisosaajien Medical-verkoston.

Osaamiskeskittymä Sastamalaan

Hoitokalusteita kuten muun muassa sairaalasänkyjä valmistavan ja markkinoivan Lojer Oy:n toimitusjohtaja Ville Laineella on taantumien jälkeen aihetta hymyyn. Yrityksen tilauskanta on hänen sanojensa mukaan ennätyksellinen: yli kaksinkertainen viime vuoteen ja kolmanneksen enemmän taantuma edeltäneeseen aikaan verrattuna.

"Kasvua on nyt kaikilla markkina-alueilla, erityisesti kotimaassa, Ruotsissa ja Venäjällä. Myös leikkauspöytien vienti Etelä-Koreaan on käynnistynyt vahvasti. Venäjällä kasvu on kaikkein kovinta, erityisesti sairaalasängyt ja uudet Capre -hierontapöytämme ovat vahvassa vedossa", Ville Laine painottaa.

Toimitusjohtajan mukaan Suomessa asiakkaat laittavat nyt painoa kotimaiselle tuotannolle, etenkin kun kilpailija on yhä useammin halpatuotantomaissa valmistet-

tu. Lojerin valtti kotimarkkinoilla on kotimaisuus, sillä nykyisellään yritys on ainoa Suomessa hoitosänkyjä valmistava yritys. Myös paikallisuus on yritykselle tärkeää ja sitä halutaan yhteistyön muodossa korostaa.

"Sekä meillä, Pensillä että Frestemillä on erikoisosaamista potilaan hoitoon ja potilassiirtoihin liittyvissä asioissa. Nyt kartoitamme mahdollisuuksia yhteisen kumppaniverkoston kehittämiseen seutukunnalla. Tuotteemme ovat lakien ja direktiivien tarkasti säätelemiä ja viranomaisten valvomia, joten alalle erikoistuminen vaatii myös alihankkijoilta uutta osaamista ja halua suunnata alueelle", Ville Laine sanoo.

Pelastusala pitää Pensin tasapainossa

Pensi Rescue erikoistuu sairaankuljetukseen ja potilaan hoidon mahdollistamiseen ennen sairaalaan menoa. Pensin toimitusjohtaja Eero Vuorenojan mukaan potilaan kohtaamiseen ennen sairaalahoittoa kiinnitetään hoitotyössä yhä enemmän huomiota ja syystä.

"Olemme olleet alalla jo 40 vuotta ja olemme huomanneet miten alan tärkeys on korostunut ja omalta osaltamme ja tuotekehityksemme kautta olemme olleet alaa viemässä eteenpäin. Tämä ala on sellainen, että taantumankin aikana tuotteet myyvät suhteellisen tasaisesti vaikka tuki meilläkin oli viime vuonna epä-

varmaa aikaa kevään osalta", Vuorenoja kertoo.

Vuorenojan mukaan Pensin yksi menestyksen avaimia on ollut materiaalivalinnat ja kevyiden komposiittien käyttäminen tuotteissa.

"Hoitohenkilökunnan työhyvinvointiin kiinnitetään huomiota eikä potilaan nostaminen saa aiheuttaa vaikeuksia henkilöstölle ja siksi kevyet materiaalit ratkaisut ja pitkälle viety tekno-

logia sairaankuljetusautoissa varmista sen, että henkilökunta voi työskennellä turvallisissa oloissa", Vuorenoja listaa Pensin periaatteita.

Tuotekehitystyötä halutaan myös Pensillä pitää vahvassa otteessa ja siksi yritys näkeekin paikallisen osaamiskeskittymän hyödyntävän koko terveysteknologi-

alaa. "Me kolme yritystä olemme jo nyt hyvässä yhteistyös-

sä mutta haluamme seudulle lisää alan toimijoita jotta yhdessä voimme olla entistä vahvempia."

Frestemsiä työllistävät pitkät projektit

"Hyvät työnäkymät ja pitkät projektit", summaa Frestemsin toimitusjohtaja Ari-Matti Vuorenoja yrityksen tulevaisuudennäkymiä.

Frestems on sotilasambulanssien laitevarustaja ja alan erikoisosaaja joka työllistää 20 henkilöä Sastamalassa. Yrityksen markkinat ovat viime vuosina olleet pääasiassa Pohjoismaissa. Vuorenojan mukaan Frestemsin kehittämät modulaariset sotilasambulansseihin asennettavat potilaankuljetusratkaisut ovat vahva lisäarvo markkinoilla.

"Teemme asiakaskohtaisia räätälöintejä ja jokainen tilaus on jollain tavalla erilainen. Kun meillä on eri osat moduuleina, saamme rakentua helposti asiakkaan haluaman ratkaisun ajoneuvoon. Tällainen ratkaisu on auttanut meitä toimitusprojektien tehostamisessa", Vuorenoja sanoo.

Myös Ari-Matti Vuorenoja allekirjoittaa paikallisen yhteistyön kehittämisen.

"Tämä potilaan kuljetus sekä ennen sairaalaa sekä sairaalassa on meille yhteinen nimittäjä ja teemme työtä potilaan hyväksi. Kun tätä osaamista ja tietotaitoa jaetaan ja monistetaan yhdessä, pärjäämme markkinoilla varmasti tulevaisuudessa."



Lojer Oy:n toimitusjohtaja Ville Laine sanoo Lojer Oy:n, Pensi Rescuen ja Frestemsin toivovan myös seutukunnan päättäjiä huomiota paikalliseen erikoisosaamiseen, jossa on runsaasti terveydenhuoltoon ja potilaankuljetukseen liittyvää tietämystä.